

GOLF

DRIVER MAG

Le premier magazine d'achat 100% dédié aux golfeurs

www.drivermag-golf.com • Tire à part du N°17 • Avril 2007 • 6€

SAVANT FOU ?

NON, EXPERT
DU SUR-MESURE...

André Thaon d'Arnoldi
L'homme "à la recherche
du club parfait"

Voici le genre de données que compile André Thaon avant de proposer un putter à un client.

Golf N Swing Travail d'orfèvre

Les yeux et les oreilles braqués vers les Etats-Unis et le travail d'un ingénieur surdoué, la boutique Golf N Swing est à la pointe du sur-mesure en France. Une activité sans limite, contrairement aux évolutions technologiques, drastiquement réglementées dans le golf.



La devanture du magasin situé au Pecq (78).

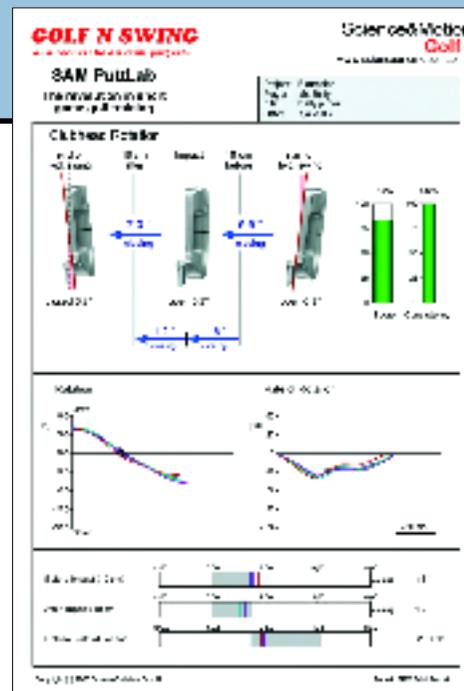
Après plusieurs années de bons et loyaux services pour l'enseigne américaine Nevada Bob, dont il gérait une franchise, André Thaon d'Arnoldi a décidé de sauter le pas et d'ouvrir Golf N Swing en 2000. "Je veux marquer ma volonté de m'intéresser au matériel de golf en relation indissociable avec le swing spécifique de chaque golfeur", explique cet ancien officier d'artillerie, diplômé de Saint Cyr-Coëtquidan et reconverti depuis dans la vente de matériel de golf, sur mesure si possible. Coefficient de restitution, moment d'inertie, bounce, lie, loft, cavité arrière, stries usinées, torque, tip, offset, tungstène, shaft, effet trampoline, swingweight... si tout ce vocabulaire vous effraie, lui, ça le connaît. "Comme mes études le prouvent, j'ai toujours été captivé par la balistique et les problématiques liées aux trajectoires", avance André Thaon. Sa silhouette terminée d'un brushing poivre et sel donnent presque l'impression que l'on a affaire à un savant fou, mais sa passion débordante pour le matériel de golf fait surtout de lui un orfèvre en la matière. L'ambition de la boutique, symbolisée par sa devise, "à la recherche du club parfait", ferait croire au remake des aventures d'Indiana Jones, avec comme quête du Saint Graal, la confection "du sac qui correspond parfaitement au golfeur, parce que les trois quarts d'entre eux jouent un matériel de qualité, certes, mais inadapté à leur jeu". Pour y remédier, point de hasard mais plutôt un procédé "made in America" développé par un



Qu'il soit standard ou sur mesure, la boutique Golf N Swing affirme qu'elle trouvera le club qui vous correspond... parfaitement.



Le magasin regorge également d'une offre multimarques de premier choix.



certain Tom Wishon. Une figure du fitting mondial, dont notre homme demeure très proche depuis leur rencontre en 2006 dans le Colorado.

Des airs de laboratoire

"C'est lors de ma formation en clubmaking chez GolfWorks, en Grande Bretagne (2005, ndlr), que j'ai entendu parler pour la première fois de ce personnage hors du commun", raconte-t-il. "Au début, cela m'a surpris de savoir que Tom avait quitté Golfsmith, la référence en matière de sur-mesure, et qu'il avait refusé des postes chez les plus grands fabricants de club de golf. Après, j'ai compris sa philosophie et j'ai complètement adhéré", poursuit-il. A l'aide d'outils de pointe (simulateurs, caméra vidéo, montre Suunto G6 Pro, Putt Lab etc...) et de logiciels dédiés à chaque compartiment du jeu et du swing, Golf N Swing a des allures de laboratoire, mais rien d'expérimental. "Je suis quotidiennement en



Au fond de la vaste et moderne boutique Golf N Swing, on distingue un simulateur utilisé quotidiennement.

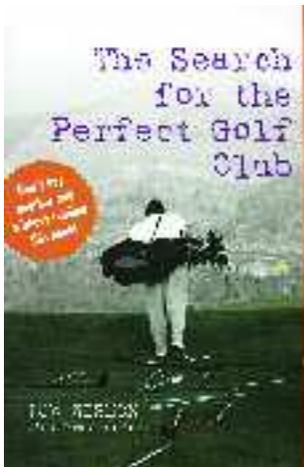


Les faces des putters Tom Wishon ont un loft modifiable afin de s'adapter de façon optimale au mouvement de chaque golfeur.



Grâce à des outils dont il détient l'exclusivité en France, André Thaon d'Arnoldi peut ajuster jusqu'au MOI (Moment d'inertie) d'un club sur mesure. Un réglage plus précis encore que le swingweight.

relation avec Tom Wishon et les associations américaines prestigieuses de clubmaking dont je suis membre. Cela nous permet d'échanger nos expériences et de mettre à jours nos outils". Même s'il assure que "le fitting n'est pas une baguette magique et que c'est un secteur complémentaire de l'offre multi-marques" qu'il propose en parallèle (Ping, Callaway, Cobra, Cleveland, Mizuno, Nike, Taylor Made etc...), il reconnaît la place prépondérante que cette activité s'est taillée chez lui : "Cela représente plus de 50 % du chiffre d'affaires !". Normal lorsqu'on ne fait que des heureux et que l'on garantit la reprise ou l'échange du matériel s'il ne satisfait pas. "Cela ne m'est arrivé qu'une seule fois", sourit-il. Ce n'est pas Olivier Gauci qui vous dira le contraire. Fraîchement associé à Golf N Swing, cet enseignant PGA devrait participer activement au développement de l'enseigne, qui rêve de se démultiplier dans toute la France ces prochaines années.



Rares sont les enseignes qui maîtrisent des outils de sur-mesure pour putter comme le Putt Lab de la société Science & Motion Golf.

Tom Wishon a tellement inspiré André Thaon d'Arnoldi que la devise de la boutique n'est ni plus ni moins que le titre d'un de ses ouvrages.